

KLYNGEMIDT

Netværksinitiativet
2009-2011

Region Midtjylland finansierer KLYNGEMIDT



DEN EUROPÆISKE UNION
Den Europæiske Fond for Regionaludvikling

Netværks-former

Horisontale netværk – dvs. netværk hvor netværksdeltagerne samarbejder på tværs af værdikæden fx mellem leverandører og kunder. Dette netværk vil i sine rene form bestå af virksomheder, der spænder lige fra råvarer til det færdige produkt.

Vertikale netværk – dvs. netværk hvor samarbejdet finder sted inden for én værdikæde. Samarbejde mellem virksomheder i rene vertikale netværk er oftest noget enklere at etablere og drive.

Komplementære netværk – dvs. netværk hvor samarbejdet finder sted mellem virksomheder, der supplerer hinanden på områder, hvor den ene er stærk, og hvor den anden er mindre stærk.

Kongruente netværk – dvs. netværk hvor samarbejdet finder sted mellem virksomheder, der er stærke på samme område, og som slår sig sammen for at opnå en synergieffekt.

KLYNGEMidt - opgaven

100-145 netværk pr. år (fase 1)

25-35 handlingsplaner pr. år (fase 2)

**På sigt udvikling af klynge-dannelser
på basis af de etablerede netværk**

SMV'er med op til 250 ansatte, som kan udvikle vækstpotentialet i deres virksomheder gennem opbygning af forretningsmæssigt samarbejde på tværs af brancher, sektorer og geografi

Andre kriterier

- Kvalificeret og ambitiøs ledelse – der ser samarbejds-mæssige perspektiver frem for konkurrencemæssige udfordringer
- Afklaret strategisk sigte med virksomheden
- Primært afsætning ud af regionen
- Teknologisk opdateret
- Økonomisk velfunderet

Kriterier for netværk

- **Minimum tre virksomheder**
- **Hovedparten af virksomhederne skal være fra Region Midtjylland**
- **Klart definerede rammer og succeskriterier**
- **Netværket skal repræsentere et reelt forretningsmæssigt potentiale**
- **Positivt med inddragelse af videns/forsknings institutioner**

Faserne for udvikling af netværk



Muligheder

Parathed

Partnere

Relationer
+ Strategi

Lancering
Implementering

Rammer

- Der kan stilles en netværksmægler til rådighed for indledende drøftelser mellem de potentielle netværks-deltagere samt formulering af vision og overordnede mål med netværket – dette er gratis for virksomhederne
- Når netværket er etableret, ydes et tilskud til medfinansiering af ekstern rådgiver i 200-600 timer
- Tilskuddet kan maksimalt udgøre 450 kr. pr. time
- Tilskuddet kan maksimalt udgør 50% af omkostninger til privat rådgiver
- Den resterende del af omkostninger finansieres kontant af deltagende virksomheder – efter en aftalt fordelingsnøgle

Eksterne rådgivere

- Proceskonsulenter – ”limen” mellem deltagerne
- Fagkonsulenter – bidrager med specialist-kompetence
- Projektledere – ansvar for fremdrift og resultatskabelse

Status



- 2 netværk godkendt
- 4 nye ansøgninger bedømmes inden jul
- Yderligere 15 mæglerforløb under vejs